

NØGLETALSBEREGNING SKEMA II, FREMTIDIG SITUATION

Denne rapport er baseret på en beregning fra *Resource Planning Pro* systemet. Resultatet er beregnet ud fra indtastninger af virksomhedens nøgletal.

Rapporten indeholder beregninger for **Rpp Demo ApS**.

INDTASTNING

	1. år	2. år	3. år
Stigning i antallet af kunder	10%	10%	10%
Gennemsnitlig stigning i salg pr. kunde	15%	15%	15%
Ændring af øvrige omkostninger	15%	15%	15%
Merudgift til personaleudvikling	DKK 50.000	DKK 50.000	DKK 50.000

RESULTAT

	1. år	2. år	3. år
Omsætning	DKK 4.497.075	DKK 5.641.704	DKK 7.088.614
Produktionsomkostninger	DKK 2.530.000	DKK 3.200.450	DKK 4.048.569
Øvrige omkostninger, inkl.	DKK 1.234.500	DKK 1.469.675	DKK 1.740.126
Fortjeneste	DKK 732.575	DKK 971.579	DKK 1.299.919
Dækningsbidrag	16,3%	17,2%	18,3%
Forretningsværdi (Baseret på 5 år)	DKK 3.662.875	DKK 4.857.895	DKK 6.499.593

Antal kunder	99	108	118
Gennemsnitligt salg pr. kunde	DKK 45.425	DKK 52.238	DKK 60.073
Krævede nye sælgere (+nuværende)	2 (+1)	2 (+3)	2 (+5)
Gennemsnitligt salg pr. sælger	DKK 1.499.025	DKK 1.128.340	DKK 1.012.659